



TE-palvelut  
tjänster | services

te-palvelut.fi

# Katse koronan jälkeiseen aikaan Kehitä yrityksesi liiketoimintaa Apua tuki- ja kehittämisrahoituksen hakuun

Koronakriisin seurauksena moni yrittäjä on tiukan paikan edessä ja tekee kaikkensa selvittääkseen. Samanaikaisesti on myös viisasta valmistautua kriisin jälkeiseen aikaan.

**Kysyntä on muuttunut ja kenties muuttaa muotoaan, mutta sitä on edelleen olemassa. Silloin on hyvä, että yrityksesi on markkinoilla entistä vahvempaan.**

Koulutuksesta saat apua ja sparrausta liikeidean päivittämiseen ja kirkastamiseen, tai kenties uudenlaisen liiketoiminnan aloittamiseen. Samalla verkostoidut, saat itse rohkaisua ja voit rohkaista myös muita yrittäjiä!

Saat apua myös tuki- ja kehittämisrahoituksen hakemisessa. Henkilökohtainen apu annetaan TE-palveluiden tarjoaman kriisipalvelun kautta.

## Apunasi ovat kokeneet asiantuntijat

Valmennusmajakan asiantuntijat Ella Kärki, Kari Krohns ja Pertti Lötjönen ovat toimineet yrittäjinä jo 90-laman aikana. He ymmärtävät myös omakohtaisesti mikroyrityksen toiminnan turvaamiseen liittyvät kriittiset kysymykset.

## Koulutukset toteutetaan verkossa

Koulutus sisältää kuusi webinaaria, jotka pidetään klo 17.30-20.15. Käytämme helppokäyttöistä GoToMeeting-

ohjelmaa. Klikkaamalla linkkiä pääset mukaan. Webinaari = vuorovaikutteista verkossa järjestettävää koulutusta.

Aika	Haku päättyy	Koulutus-tunnus
18.5.-1.6.	10.5.	692001
8.6.-22.6.	31.5.	692002

## TEEMAT

### 1. Nykytilanteen kartoitus

Taloudellinen tilanne nyt ja ennen kriisiä. Oma jaksamisesi yrittäjänä. Kassavirtalaskelma tulojen ja menojen hahmottamisessa. Kriittiset osaamisresurssit. Sopimukset ja niihin liittyvät neuvottelumahdollisuudet. Yrityksestä luopuminen vaihtoehtona (omistajanvaihdos).

### 2. Yritystoiminnan ja liikeidean kehittämisen vaihtoehdot

Yritystoiminnan ja liikeidean kehittämisen vaihtoehdot. Toimintaympäristön muutosanalyysi. Muutosten tuomat mahdollisuudet. Liikeidean uudistaminen. Uudet tuotteet. Markkinaselvitys.

### 3. Suunnitelmien vieminen käytäntöön

Tarvittava pääoma ja rahoitus. Asiakashankinta; myynti, markkinointi, digimarkkinoinnin mahdollisuudet. Hinnottelun suunnittelu. Uuden tilanteen vaatimat sopimukset.

## Kouluttajan lisätiedot

Valmennusmajakka  
Ella Kärki  
p. 040 510 3289  
ella.karki@valmennusmajakka.fi

## TE-palvelujen lisätiedot

Koulutusneuvonta p. 0295 020 702  
facebook.com/koulutusneuvonta

## Haku sähköisesti osoitteessa

www.te-palvelut.fi/koulutushaku

